



[TECNOLOGÍA]

**Tecnalia facturó 120 millones de euros el pasado año e incorporó a 1.200 clientes.** P 13

/e-net RKL Integral prevé cerrar el ejercicio con un crecimiento del 70% [P 25]  
/competitividad Aefame busca afianzar el ecosistema de la empresa familiar para que sea competitiva [P 34]

“

**El reto es poder implantar en los hogares nuestro saber hacer en residencias”**

Santiago Canales, director general de IMQ Igurco. P 29



[CUADERNO]

**Instituciones y empresas llevan la inversión en I+D en Euskadi a máximos históricos**



\* LA FIRMA

**“A vueltas con la recesión”,** Joseba Madariaga, director de Estudios de Laboral Kutxa y profesor de la DBS. P 12

## Gogoa proyecta crear una red de centros de neurorrehabilitación robótica

● El diseñador y fabricante de exoesqueletos ha abierto una ronda de financiación ● Cuenta con varios dispositivos para los sectores sanitario, industrial y deportivo [P 2-3]

|| Grupo Gogoa



> LOGÍSTICA

## Nuevos proyectos en aeropuertos impulsan a Ulma Handling Systems

Ulma Handling Systems, compañía especializada en el diseño e instalación de soluciones intralogísticas para diversos sectores, mantiene una trayectoria ascendente en los últimos años, a la que contribuye el área de sistemas integrales de tratamiento de equipajes en aeropuertos, que

lleva a cabo proyectos en numerosos países. La empresa, que en los últimos ejercicios ha superado los 90 millones anuales de facturación, instala sus sistemas de 'Baggage Handling' en aeropuertos de países como Nigeria, Marruecos, Argelia, Libia, Brasil, Chile y Hungría. [P 19]

[INFORME]

**El acero reclama precios energéticos competitivos y estabilidad regulatoria para consolidar su recuperación.** P 6-11



> TUBOS

**Aratubo prevé crecer el 25% para 2025**

La empresa alavesa Aratubo, dedicada a la fabricación de tubos de acero soldado de precisión, celebra este año su 25 aniversario con el objetivo de ir un paso más allá en su negocio a través de nuevas inversiones en infraestructura y maquinaria. Algo que se concretará en un crecimiento del 25% para el año 2025. [P 5]

> TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN

**Cistec entra en Canarias con un contrato para 'retail'**

La ingeniería navarra de nuevas tecnologías de la información Cistec Technology, creada en 2013, continúa creciendo. De un lado, con un importante contrato con una empresa del sector 'retail' de las Islas Canarias, que supone la entrada en el archipiélago, y de otro, con una operación de compra muy avanzada en la actualidad. Todo ello lleva-

ría a la compañía a concluir el año con un volumen de negocio entre los 11 y 12 millones de euros. Cistec cuenta con cuatro delegaciones ubicadas en Navarra, País Vasco, Madrid y Aragón (tras la adquisición de una empresa el pasado año), a la que pronto podría sumarse una quinta, de culminar la operación de compra prevista. [P 24]

ATHADER



LÍNEAS DE CORTE PARA BOBINAS METÁLICAS



30 AÑOS

Creciendo con nuestros clientes